

**Springer Gabler**1st
edition

1. Aufl. 2019, XIV, 24 S.

Printed book

Softcover

Printed book

Softcover

ISBN 978-3-658-24406-4

£ 9,99 | CHF 17,00 | 14,01 € | 15,41
€ (A) | 14,99 € (D)

Available

Discount group

Standard (0)

Product category

Booklet

Series

essentials

Business and Management : Business Law

Habbe, Julia Sophia, Noerr LLP, Frankfurt am Main, Germany

Frauen und Verhandlungserfolg

Eine Einführung in Female Negotiation Strategies

- Unterschiede in Verhandlungen zwischen Männern und Frauen
- Überblick über Ergebnisse und Empfehlungen der Verhandlungsforschung
- Konkrete Handlungsempfehlungen für die eigene Verhandlungsführung
- Aufgaben zur praktischen Umsetzung der Verhandlungsforschung im Alltag

Täglich muss jeder von uns verhandeln. Dabei macht es einen Unterschied, ob Männer oder Frauen dies tun. So neigen Frauen dazu, sich mit schlechteren Ergebnissen zufrieden zu geben als Männer. Nach der Forschung lässt sich das mit dem gesellschaftlichen Rollenbild erklären. Wenn Frauen in Konflikten „tough“ auftreten, fürchten sie, ihrem Rollenbild nicht zu entsprechen und negative Gegenreaktionen – zum Beispiel in Form von Sympathieverlust – hervorzurufen (so genannter Backlash-Effekt). Welchen Ausweg gibt es? Dieser Frage geht die genderspezifische Verhandlungsforschung nach. Die Forschungsergebnisse werden in dem vorliegenden essential so vorgestellt, dass sie von jeder Leserin in einer Verhandlungssituation genutzt werden können. Die Autorin Dr. Julia Sophia Habbe ist spezialisiert auf Konfliktlösung, Prozessführung sowie interne Untersuchungen. Sie ist Partnerin einer internationalen Wirtschaftskanzlei in Frankfurt am Main und Lehrbeauftragte der Johann Wolfgang Goethe-Universität im Bereich genderspezifische Verhandlungsführung.

Order online at [springer.com/booksellers](https://www.springer.com/booksellers)**Springer Nature Customer Service Center GmbH**

Customer Service

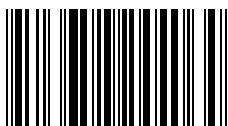
Tiergartenstrasse 15-17

69121 Heidelberg

Germany

T: +49 (0)6221 345-4301

row-booksellers@springernature.com



ISBN 978-3-658-24406-4 / BIC: LNC / SPRINGER NATURE: SC529000

Prices and other details are subject to change without notice. All errors and omissions excepted. Americas: Tax will be added where applicable. Canadian residents please add PST, QST or GST. Please add \$5.00 for shipping one book and \$ 1.00 for each additional book. Outside the US and Canada add \$ 10.00 for first book, \$5.00 for each additional book. If an order cannot be fulfilled within 90 days, payment will be refunded upon request. Prices are payable in US currency or its equivalent.

Part of **SPRINGER NATURE**