
Inhaltsverzeichnis

1	Einleitung	1
2	Das Dilemma der Verteilung von Geld	3
2.1	Risiko und Ertrag sind komplementär	4
2.2	Messen von komplementären Größen	6
2.3	Anlagestrategie mit komplementären Bausteinen	8
2.4	Das Dilemma in der Beratungsbeziehung	8
2.5	Schritte einer Anlagebeziehung von A bis Z	15
3	Anlagebeziehungen erfolgreich gestalten	17
3.1	Die Herausforderung aus finanzpsychologischer Perspektive	17
3.2	Die Kundin als Finanzentscheider	18
3.3	Die moderne Beraterin	21
3.4	Die emotionale Komfortzone der Kundin	22
3.5	Finanzcoaching und Finanzberatung	24
4	Fazit: Mit der Unsicherheit Freundschaft schließen	27
4.1	Erkenntnis 1 – das Sachliche	27
4.2	Erkenntnis 2 – etwas Persönliches	27
4.3	Erkenntnis 3 – das persönliche Verhältnis zwischen Anlageberaterin und Kundin	28
	Was Sie aus diesem <i>essential</i> mitnehmen können	31
	Literatur	33



<http://www.springer.com/978-3-658-13521-8>

Kooperative Finanzberatung

Das Dilemma zwischen Risiko und Ertrag lösen

Müller, M.; Pirovino, M.

2016, IX, 33 S. 4 Abb., Softcover

ISBN: 978-3-658-13521-8